



wüstenrot

Wünsche werden Wirklichkeit.

Susanne Werner

Vertriebsdirektorin der Wüstenro BausparkasseAG
VertriebswegCommerzbank

Am Angel 16
55278 Hahnheim

Persönliche Empfehlung / To whom it may concern

Um mein großes, dezentrales Vertriebsteam im Raum Rhein-Main zu entwickeln und zu fördern, habe ich zuvor mit Herrn Dr. Goldberg, von Goldberg & Partner aus Ingelheim am Rhein, ein zweitägiges Business-Coaching und Training mit Schwerpunkt „Tiefenwirksame Führungskommunikation“ absolviert.

Im nächsten Schritt führte Dr. Goldberg einen zweitägigen Workshop mit allen 26 Teammitgliedern durch. Ziel war es, ein gemeinsames Leistungsverständnis zu entwickeln, um die ambitionierten Ziele zu erreichen, die dafür nötigen Tools kennen zu lernen und in der Praxis zielorientiert anzuwenden. Darüber hinaus war die Vernetzung der Mitarbeiter ein wichtiger Aspekt, um die Führung des Teams trotz Distanz zu unterstützen.

Seine strukturierte und spannende Vortragsweise, das fundierte Wissen über tiefenwirksame Führung und Kommunikation und sein großes Engagement überzeugten und begeisterte sowohl mich als auch das gesamte Team, so dass Herr Dr. Goldberg nun zum Team-Coach berufen wurde.

Ich habe nun deutlich ergebnisorientiertere Mitarbeiter, die die erlernten Fähigkeiten kundenorientiert einsetzen und damit zum Gesamterfolg des Vertriebsteams beitragen.

Ich habe Herrn Dr. Goldberg daher bereits im Konzern empfohlen, da in sehr kurzer Zeit die gewünschten Ergebnisse sichtbar wurden. Inzwischen wurde die Führungsebene ebenfalls mehrfach trainiert und gecoacht.

Ich kann Herrn Dr. Goldberg daher uningeschränkt als Führungskräftetrainer und Executive-Coach empfehlen.

Hahnheim im November 2018

Susanne Werner
Vertriebsdirektorin der Wüstenrot Bausparkasse AG

dipl. Bankbetriebswirtin